



CONSEIL DU LEMAN
AIN HAUTE-SAVOIE
VAUD VALAIS GENEVE

Mise en place d'un collectif de vente et de distributeurs automatiques

Bilan

Commission Economie, Tourisme et Population Frontalière
06 octobre 2017 – Divonne-les-Bains



**aGRICULTURES
& TERRITOIRES**
CHAMBRE D'AGRICULTURE
SAVOIE MONT-BLANC
73 | 74

Julien COSME
Conseiller circuits courts

Mise en place d'un collectif de vente à Saint Gingolph

- Emergence du groupe de producteurs français et suisses
 - ▶ Identifier des producteurs intéressés par un projet de vente collectif
 - ▶ Définir le projet et le choix du mode de commercialisation
- Définition des règles de fonctionnement
- Etude de marché pour définir la meilleure zone d'implantation à St Gingolph

Distributeurs automatiques (automates) de produits locaux

- Analyse des conditions de réussite d'implantation d'un automate
 - ▶ Visite d'un distributeur (apports de données économiques, de conditions de réussite) - Témoignages
 - ▶ Données caractéristiques et de fonctionnement
- Réalisation d'une fiche synthèse pour :
 - ▶ Les élus : conditions de mise en place, secteurs potentiels
 - ▶ Les agriculteurs : repères économiques



CONSEIL DU LEMAN
AIN HAUTE-SAVOIE
VAUD VALAIS GENEVE

Le collectif de vente Franco-Suisse



**aGRICULTURES
& TERRITOIRES**
CHAMBRE D'AGRICULTURE
SAVOIE MONT-BLANC
73 | 74

Le collectif de vente

- **Sollicitation des agriculteurs** du Chablais français et du canton du Valais

- **2 rencontres** coté français :
 - ▶ Vérifier l'intérêt des agriculteurs + présentation données sur le drive, les marchés et les points de vente collectif - 30/01
 - ▶ **Choix de faire un drive fermier accolé à une épicerie locale** – 01/03

- **Visite du drive fermier** de Cruseilles 24/03

- 1 rencontre d'échanges franco-suisse – 01/06

- Restitution **étude de marché** – 26/06
 - ▶ Analyse de la clientèle
 - ▶ Prévision de chiffre d'affaires en fonction des différentes zones de la commune

Conclusions

- L'idée de **Drive fermier est adapté à la configuration** de ville frontalière caractérisée par un important flux routier journalier
- La **zone de Chalandise à elle seule n'est pas suffisante** pour un tel projet.
- L'enjeu est de capter un maximum de flux routier, pour cela **le Drive doit être implanté le long de l'axe principal**
- **Le profil type du frontalier légèrement différent du profil de l'acheteur Drive.** Convaincre « mesdames »
- Bien définir la **stratégie d'implantation et de communication**



CONSEIL DU LEMAN
AIN HAUTE-SAVOIE
VAUD VALAIS GENEVE

Les distributeurs automatiques

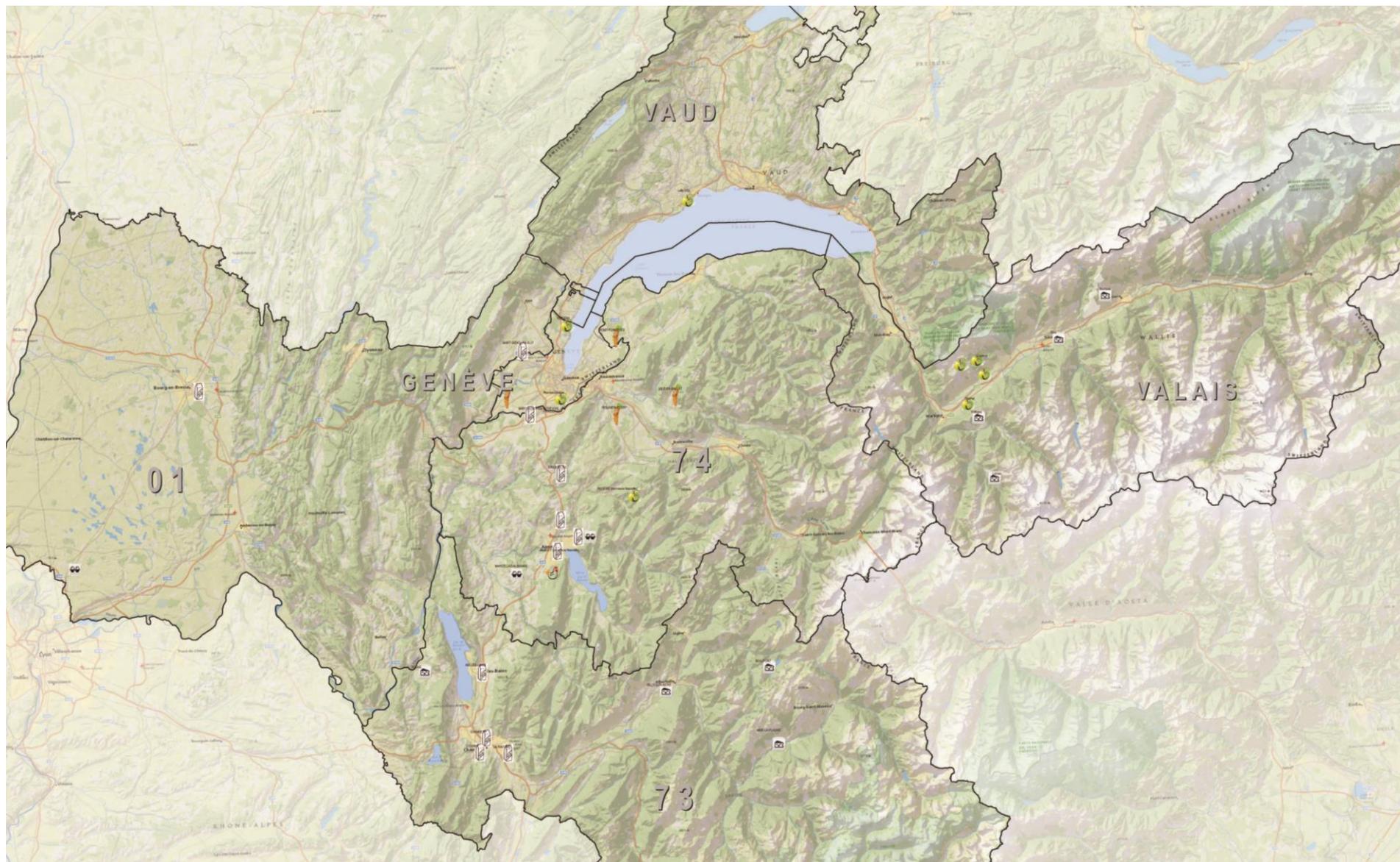


Distributeur de
légumes à VEIGY
FONCENEX (74)



aGRICULTURES
& TERRITOIRES
CHAMBRE D'AGRICULTURE
SAVOIE MONT-BLANC
73 | 74

Les distributeurs automatiques



Les distributeurs automatiques

Les distributeurs automatiques

A NOTER

21 distributeurs sur l'arc
Lémanique (31 avec la Savoie)

Majoritairement des produits de
garde : fruits et légumes,
fromages, œufs
Des unités de distribution de 10 à
100 cases

Investissements en chiffres

1.5 à 2 h d'entretien et
d'approvisionnement quotidien

15 000 FCH / 12 000 €
investits pour 20 cases non
réfrigérées

20 m² d'espace utilisé en
moyenne

Les avantages

- Créneaux de vente élargie et accessible
- Attire une clientèle différente
- Projet novateur alliant ruralité et modernité urbaine
- Liberté d'organisation pour le monde agricole
- Dynamise un centre ville, une commune
- Réponse à une demande de consommation du tout, tout de suite

Les données techniques et économiques

Automate de 40 cases non réfrigérées

Nombre d'ouvertures de casier	
été	6720
hiver	1800
total	8520
Temps de travail	
été	315 h
hiver	157 h
total	472 h
Coût de fonctionnement	
Temps de travail 472 h à 10 €/h	4720 €
Essence 570 trajets à 1.96 € / trajet (7 L / 100km à 1.40 € en moy)	1 110 €
Electricité (éclairage automate)	200 €
Moyenne frais bancaire sur les couts de transaction (dont abonnement 20 € / mois)	150 €
Total	6180 € / an

Investissements	
distributeurs	20 000 €
1 automate (CB)	
Aménagements	
Local chalet bois (18 m ²)	14 000 €
Parking	
Communication	
Panneaux	1 000 €
Affiches et flyers	
Total	35 000 €
Amortissement / 5 ans	7 000 € /an
Amortissement / 7 ans	5 000 € / an

Marge nette à dégager par casier	
Hypothèse amortissement sur 5 ans	1.55 €
Hypothèse amortissement sur 7 ans	1.30 €

Sources : bilan ULCA juin 2017 (ULCA)

Etude d'implantation dans le contexte urbain genevois (Agrimandats -GE)

Entretien avec une productrice d'Angers (CA01)

L'agriculture urbaine, une opportunité sur l'Arc Lémanique

2018

Définition d'une nomenclature commune de l'agriculture urbaine

Des jardins partagés à l'agriculture commerciale, du potager individuel à l'exploitation collective, de la production à la commercialisation en passant par les projets pédagogiques.

Recensement de cas d'agriculture urbaines transposables à nos 5 territoires



Les opportunités territoriales

33 000 CHF
(≈ 29 000 €)

Organisation d'une table ronde sur les initiatives intéressantes et réflexion avec un public d'élus, de producteurs et de la société civile – couplée à une **visite de ferme urbaine**



aGRICULTURES
& TERRITOIRES

CHAMBRE D'AGRICULTURE
SAVOIE MONT-BLANC

73|74

Cultivons l'avenir
ensemble